MANAGER D'AFFAIRES

Certification professionnelle
Niveau 7 du RNCP



Ce cursus forme des cadres capables de piloter le développement commercial et stratégique d'une entreprise dans un contexte national et international.
Les objectifs de la formation sont de **maîtriser la stratégie commerciale**, le **management d'équipe**, la **gestion de la performance** et la **coordination de projets complexes**, tout en intégrant une forte dimension interculturelle et linguistique.

Certification professionnelle « Manager d'affaires » enregistrée au RNCP sous le code 40257 pour une durée de 3 ans à compter du 28/02/2025, au niveau de qualification 7 - codes NSF 310, 312t, 313 - structurée en 4 blocs de compétences et délivrée par MANITUDE, organisme certificateur.

MANITUDE
L'EXCELLENCE OPÉRATIONNELLE

LA FORMATION

- **Durée :** 910h de formation - 2 ans en alternance sous contrat d'apprentissage.
- **Début de la formation :** octobre 2027
- **Rythme d'alternance :** 1 semaine en formation - 3 semaines en entreprise.
- **Lieu de formation :** CFA des Monts du Lyonnais - Chazelles sur Lyon (42).
- **Coût de formation :** Gratuite pour les apprentis, formation financée par l'OPCO de l'entreprise

CONTENU DE LA FORMATION & ÉPREUVES

Module	Contenu	Heures
Bloc 1	**Définir et mettre en œuvre une stratégie commerciale durable**	235h
Bloc 2	**Développer l'activité commerciale par la conquête et la fidélisation client**	269h
Bloc 3	**Manager une équipe de collaborateurs et un réseau de partenaires**	210h
Bloc 4	**Piloter l'activité d'un centre de profit**	196h

Compétences complémentaires : initiation à la langue chinoise (vocabulaire professionnel et expressions commerciales), communication interculturelle sino-européenne, négociation et management dans le contexte asiatique, étude de cas sur les marchés d'Asie

Formation en présentiel. Pas de passerelle possible en cours de formation.
Validation totale du titre après obtention des 4 blocs de compétences. Grand Oral final devant jury.
Pédagogie active : *apports théoriques, cas pratiques, mises en situation professionnelle, jeux de rôle, ludopédagogie ...*
Méthodologie d'évaluation : *mise en situation professionnelle, épreuve individuelle et/ou collective, training game (jeu de rôle), dossier professionnel, grand oral final*

LES PRÉREQUIS

1. Être titulaire d'un diplôme de **niveau 6** (commerce, management, marketing)*
2. Avoir **moins de 29 ans** ou être **inscrit à France Travail**
3. Être **motivé·e**, **rigoureux·se** et avoir une **bonne capacité d'analyse**
4. Formation accessible aux personnes en **situation de handicap**

** Par dérogation, peuvent également être admis les candidats justifiant de trois années d'études post-bac et de deux années d'expérience professionnelle (alternance incluse)*

LES MODALITÉS DE RECRUTEMENT

- Compléter un **dossier d'inscription**
- Étude du **dossier scolaire**
- Entretien **individuel**
- **Test de positionnement** écrit
- Possibilité d'admission après le démarrage de la formation *(délai de 15j entre la demande et l'intégration en formation)*

LE CONTRAT

L'apprenti·e a un double statut : étudiant·e et salarié·e

- **Démarrage du contrat :** au plus tôt 3 mois avant le début de la formation
- **Période probatoire :** 45 jours en entreprise *(si arrêt de travail, période d'essai prolongée d'autant de jours)*
- **Durée quotidienne de travail :** ≤ 8h si mineur ou ≤ 10h si majeur
- **Repos hebdomadaire :** 2 jours pleins/semaine ou selon la convention collective de l'entreprise
- **Congés :** 5 semaines *(à prendre sur le temps en entreprise)*

Rémunération de 39% à 100% du SMIC (sauf conditions plus favorables de la convention collective).
SMIC au 01/06/2026 : 1867,02€ bruts mensuels pour 35h/semaine)

Situation	1ère année	2ème année
Moins de 18 ans	27%	39%
18 à 20 ans	43%	51%
21 à 25 ans	53%	61%
26 ans et +	100%	100%

APRÈS LA FORMATION

- **Emplois visés :** Manager d'affaires, Responsable commercial, Chef·fe de projet international, Key Account Manager, Responsable du développement Asie, Consultant·e en stratégie.

Une question ? **Contactez-nous à**
charge-de-relation@lycee-monts-lyonnais.fr
04·77·52·74·52

MONTS DU LYONNAIS FORMATION