BTS CCST

CONSEIL ET COMMERCIALISATION DE SOLUTIONS TECHNIQUES



Le BTS CCST forme des professionnel·les du commerce capables de conseiller et commercialiser des solutions techniques.
Les objectifs de la formation sont de **prospecter** et **développer un portefeuille d'affaires**, **concevoir** et **négocier des solutions technico-commerciales**, **manager l'activité technico-commerciale** et mettre en œuvre l'expertise technico-commerciale.

Code RNCP41757 - Niveau 5 - date d'enregistrement 17-12-2025 - date échéance 31-08-2031 par le Ministère de l'enseignement supérieur et de la recherche

LA FORMATION

- **Durée :** 1350h de formation · 2 ans en alternance sous contrat d'apprentissage
- **Début de la formation :** septembre 2027
- **Rythme d'alternance :** 3 jours en entreprise - 2 jours en formation
- **Lieu de formation :** UFA Champagnat - Saint-Symphorien-sur-Coise (69).
- **Coût de formation :** Gratuite pour les apprentis, formation financée par l'OPCO de l'entreprise

CONTENU DE LA FORMATION & ÉPREUVES

Contenu	Coeff	Forme	Durée
E1 Culture générale et expression	3	Écrit	4h
E2 Communication en langue vivante étrangère			
Compréhension de l'écrit et expression écrites	1.5	Écrit	2h
Compréhension de l'oral, production orale en continu et en interaction	1.5	Oral	20 mn
E3 Culture économique, juridique et managériale	3	Ecrit	4h
E4 Conception & Négociation de solutions technico-commerciales	6	Oral	1h
E5 Management de l'activité technico-commerciale	4	Ecrit	4h
E6 Développement de la clientèle et de la relation client / Mise en œuvre de l'expertise technico-commerciale			
Développement de la clientèle et de la relation client	3	Oral	30 mn
Mise en œuvre de l'expertise technico-commerciale	3	Oral	30 mn

Formation en présentiel. Pas de passerelle possible en cours de formation.
Possibilité de valider par bloc de compétences.
Pédagogie active : activités pratiques en groupes avec du matériel et des logiciels professionnels spécialisés, travaux dirigés individuels ou en groupes avec mise en situation.
Cours de spécialisation autour du bâtiment (négoce matériaux, BTP...) et de la sécurité (informatique, mise aux normes...).

LES PRÉREQUIS

1. Être titulaire du baccalauréat
(Bac STMG / STI2D / Général / Pro) ou niveau BAC.
2. Avoir **moins de 29 ans** ou être **inscrit à France Travail**
3. Avoir l'esprit d'équipe, le sens de l'initiative et des responsabilités.
4. Formation accessible aux personnes en **situation de handicap**

LES MODALITÉS DE RECRUTEMENT

- Dossier Parcoursup complété / Dossier spontané
- Étude du **dossier scolaire**
- Entretien **individuel**
- **Test de positionnement** écrit
- Possibilité d'admission après le démarrage de la formation *(délai de 15j entre la demande et l'intégration en formation)*

LE CONTRAT

L'apprenti·e a un double statut : étudiant·e et salarié·e

- **Démarrage du contrat :** au plus tôt 3 mois avant le début de la formation
- **Période probatoire :** 45 jours en entreprise *(si arrêt de travail, période d'essai prolongée d'autant de jours)*
- **Durée quotidienne de travail :** ≤ 8h si mineur ou ≤ 10h si majeur
- **Repos hebdomadaire :** 2 jours pleins/semaine ou selon la convention collective de l'entreprise
- **Congés :** 5 semaines *(à prendre sur le temps en entreprise)*

Rémunération de 27% à 100% du SMIC (sauf conditions plus favorables de la convention collective).
SMIC au 01/06/2026 : 1867,02€ bruts mensuels pour 35h/semaine)

Situation	1ère année	2ème année
Moins de 18 ans	27%	39%
18 à 20 ans	43%	51%
21 à 25 ans	53%	61%
26 ans et +	100%	100%

APRÈS LA FORMATION

- **Licence professionnelle, Bachelor / BUT, Écoles d'ingénieurs.**
Possibilité de poursuivre jusqu'à **bac +5.**
- Emplois visés : Technico-commercial, Chargé de clientèle, Chargé d'affaires, Chef des ventes, Responsable commercial...

Une question ? **Contactez-nous à**
respbts@champagnat-stsymphorien.eu
04·78·48·43·72

MONTS DU LYONNAIS FORMATION